Weekendsælger til SENG Lyngby

Frist:
27-12-2026

Kontaktperson:
Carsten Blaabjerg Jensen

Jobområde:
Salg

Stillingstype:
Deltid

SENG søger nu en stjerne på salgsgulvet, der kan give kunderne exceptionelle købsoplevelser og rådgivning i særklasse.

Hos SENG gør vi en dyd ud af **uvildig rådgivning,** så vi sikrer at kunden kommer hjem med den helt rigtige løsning, og vi har nøje udvalgt et sortiment hvor Premium kvalitet og "value for money" er de 2 overlæggende temaer, så du dermed aldrig kommer til at skulle sælge et produkt, du ikke kan stå inde for!

SENG (tidligere SengeSpecialisten) har været igennem en spændende udvikling de senere år, og er i dag en af de førende aktører på markedet for senge i high-end segmentet i Norden.

I både 2021 og 2022 har SENG opnået den prestigefyldte Børsen Gazelle pris, med baggrund i den kontinuerlige kraftige vækst.

Se yderligere om SENG: **www.seng.dk**

STILLINGEN
SENG søger en sælger/sengerådgiver til Vores butik i Lyngby, tiltrædelse snarest muligt.
Vi søger en erfaren og nærværende rådgiver, der formår at møde kunden i "øjenhøjde".

Du skal være drevet af resultater, der opnås gennem et højt serviceniveau og en ægte interesse i kundens behov.
Du skal være fleksibel og kunne håndtere mange forskellige arbejdsopgaver som f.eks.:
•At holde mange bolde i luften, f.eks. have flere kunder samtidig, uden at miste fokus på nogle af dem
•Ikke at være bange for at flytte eller montere en seng
•At være klar til at yde lidt ekstra - også i weekenderne
•At have kendskab til en PC, på brugerniveau
Du skal kunne tilbyde at arbejde hver anden weekend 10-16 både lørdag og søndag.
Gerne flere weekender hvis muligt.

OM DIG
Grundlæggende er du positiv, glad og værdsætter humor i hverdagen. Du har erfaring med salg, butiksmiljøet og gerne kendskab til salg af langvarige forbrugsvarer.
Som person er du
•drevet af resultater
•udadvendt og vant til at kommunikere
•klar til at give kunderne unikke oplevelser HVER dag.
•altid på jagt efter at levere et højt serviceniveau
•i stand til at sætte dig i kunders sted – spørge ind til deres behov
•frisk og imødekommende
•en der trives i et travlt og til tider hektisk miljø

VIRKSOMHEDEN TILBYDER
Der er tale om en virksomhed der lægger vægt på, at den enkelte medarbejder trives i et arbejdsmiljø hvor frihed under ansvar er kendetegnende. Således er der en fri og omgængelig tone, og en stor forståelse og respekt for forskellighed. Lønnen forhandles på et attraktivt niveau og modsvarer naturligvis de opstillede krav.
Vi holder samtaler løbende, og lukker opslaget ned når rette kandidat er fundet. Tøv

derfor ikke med at sende din ansøgning hvis du gerne vil være vores nye kollega.

Om SENG

SENG begyndte sin rejse i Aarhus i 1999, hvor den første butik åbnede under navnet SengeSpecialisten. Med stifter og nuværende COO, Jørgen Bebe Staal, i spidsen var ambitionen klar: at forbedre danskernes livskvalitet gennem bedre søvn.
Siden da har virksomheden udviklet sig til en landsdækkende kæde med 28 butikker og mere end 80 medarbejdere. Hver dag hjælper vores søvnspecialister kunder med at finde de rette madrasser og sengeløsninger, så de kan opnå den bedst mulige nattesøvn.
Den 1. august 2026 blev SENG en del af Somnigroup, verdens største aktør inden for madrasser og søvn. Somnigroup driver omkring 2.500 sengebutikker globalt og står bag nogle af verdens mest anerkendte og førende sengebrands.